



José Miguel Narvarte Chamorro

Fecha de nacimiento: 08/09/1962 | **Nacionalidad:** Chilena/Española
+569 33932384 | **E:** aita1962@gmail.com
Av. Vicuña Mackena 199, Pinto, Chillán.

RESUMEN PROFESIONAL

Soluciones constructivas relacionadas con fijaciones, anclajes y herramientas eléctricas en el área de construcción industrial y minera, con 30 años de experiencia en el rubro.

FORMACIÓN

Estudios básicos

Escuela 196 República de Siria, Santiago
1968-1976

Estudios enseñanza media

Colegio Hispano Americano, Santiago
1977-1980

Técnico Mecánico | Motores Diesel

INACAP, Santiago
1981-1983

Curso calibración bombas inyectoras e inyectores

INACAP, Valparaíso
1983

Administración de Predios Agrícolas | Ganadería

INACAP, Santiago
1986-1989

HISTORIAL LABORAL

AYUDANTE DE JEFE DE TALLER

Taller Mecánico Flota Verschae | Viña del Mar
1983-1985

- Encargado de reparaciones mayores de motores y sistema de transmisión (ajustes y caja de cambio).
- Renuncia voluntaria para nuevos desafíos.

VENDEDOR TÉCNICO

HILTI-CHILE | Regiones IV y V
1989-1993

- Desarrollo laboral incorporando y distribuyendo herramientas eléctricas y sistemas de fijación en el área de construcción, industria en general y minería.
- Renuncia voluntaria para nuevos desafíos.

JEFE DE VENTAS

EMASA S.A. | Regiones V, VII, VIII, Ñuble, IX

1994-2000

- Ventas en el mercado de la construcción, industria en general, minería y distribuidores (ferreterías).
- Reclutamiento, capacitación técnica de productos y ventas, manejo de objeciones, lograr trabajo en equipo.
- Incorporación de herramientas eléctricas BOSCH, Skill y Spit, y de fijaciones y anclajes FISCHER y Spit.
- Renuncia voluntaria para nuevos desafíos.

GERENTE COMERCIAL

DIMAFI S.A. | Nacional

2000-2005

- Re-estructuración fuerza de ventas, capacitación técnica, técnicas de ventas.
- Desarrollo de sucursales de venta en: Antofagasta, Viña del Mar, Concepción y Temuco.
- Incorporación de la marca DIMAFI (fijaciones y accesorios para herramientas eléctricas).
- Visita periódica a cada sucursal para desarrollo de nuevos negocios y visitas a vendedores.
- Renuncia voluntaria para nuevos desafíos.

ARRIENDO Y VENTA DE HERRAMIENTAS, Y CAPACITACIONES

Proyecto personal

2006-2010

- Arriendo y venta de herramientas eléctricas, accesorios, equipos de compactación y bombas sumergibles.
- Capacitaciones de fijaciones y anclajes en institutos técnicos profesionales en el área de la construcción.
- Quiebra y cierre tras terremoto año 2010.

JEFE DE VENTAS, GERENTE COMERCIAL NACIONAL

DIMAFI S.A. | Concepción, Chillán, Los Ángeles y Linares

2011-2018

- Vendedor técnico.
- Re-estructuración de las sucursales existentes en Antofagasta, Viña del Mar y Concepción.
- Visitas periódicas a todas las sucursales para acompañar a la fuerza de ventas.
- Desarrollo de sucursales en La Serena, Rancagua, Temuco y Puerto Montt.
- Renuncia voluntaria para nuevos desafíos.

DESARROLLADOR DE PROYECTOS

TU HAUS

2019-2020

- Empresa familiar.
- Desarrollo de ventas de elementos de fijación y constructivos no logrando los objetivos planteados por situaciones socio-económicas y sanitarias acontecidas durante este periodo de pandemia.

APTITUDES

- Trabajo en equipo
- Gran capacidad de resolución de problemas
- Atención al cliente, formación y asesoramiento
- Con experiencia en ventas
- Liderazgo estratégico
- Elocuente a la hora de hablar en público
- Experiencia en el sector de los servicios

EXPERIENCIAS ADICIONALES

Oportunidad de visitar en tres ocasiones la Feria de Canton en China los años 2016-2017-2019, buscando nuevas oportunidades de negocios para las empresas en las cuales he trabajado, y la Feria Stuttgart en Alemania el año 2017, en búsqueda de herramientas y accesorios más exigentes.

IDIOMAS

Español : Idioma nativo

Inglés :  A2
Básico